

De l'ESAT à l'entreprise... et vice versa

Présentation

Inscription des ESAT dans les réseaux d'entrepreneurs

► Introduction



Favoriser l'échange avec les clients

Inscription des ESAT dans les réseaux d'entrepreneurs

► Introduction

La popularité de l'ESAT dans le rayonnement local



Inscription des ESAT dans les réseaux d'entrepreneurs

► Introduction

Connaissance du bassin local

- Les besoins
- Les attentes, les opportunités



Industries
Collectivités
Artisanat
Entrepreneurs



Inscription des ESAT dans les réseaux d'entrepreneurs

► Introduction

L'expertise commerciale des ESAT



B to B : ESAT → ENTREPRISE : Ex: Kit composant

B to C : ESAT → Client final : Vente ou service direct

Constat : Stratégie commerciale permettant d'accéder aux clubs de dirigeants / entrepreneurs / d'affaires / Commerciaux

Inscription des ESAT dans les réseaux d'entrepreneurs

► Qu'est ce qu'un club d'entrepreneurs

Regroupement de dirigeants, commerciaux, artisans, entrepreneurs...



Autour d'un ou plusieurs objectifs, pour bénéficier de possibles affaires



Développement du carnet d'adresse



Construire des relations de confiance et l'entraide
Motivation et complémentarité



Limitation des dépenses individuelles - Cotisation

Inscription des ESAT dans les réseaux d'entrepreneurs

► Qu'est ce que cela apporte aux membres ?

- Présenter la palette de métiers et services que nous offrons

- Outil de promotion des activités (Réseautage / Interclubs)

- Outil de veille des marchés et veille technologique

- Formation (Conférence, réunions thématiques)

- Opportunité de faire visiter les sites aux dirigeants des collectivités et entreprises.

- Des visites d'entreprises permettant de découvrir le tissu industriel et les pistes pour des activités d'ESAT

- Opportunité de présenter sa structure sur la partie médico-social : Casser les « a priori ».

Inscription des ESAT dans les réseaux d'entrepreneurs

► Les inquiétudes

Nb d'activités → ? Qualité



Concurrence déloyale



Méconnaissance du handicap



Objectifs par le Chiffre d'affaire



Inscription des ESAT dans les réseaux d'entrepreneurs

► Les Forces



Accès aux décideurs



Entraide et confiance



Réseau professionnel et maillage



Veille projets et technologique



Mise en relation avec pôle soutien et insertion



Formation et sensibilisation

Inscription des ESAT dans les réseaux d'entrepreneurs

► Différents types de réseaux



-45Ans , Echanges thématiques et formation

Clubs de dirigeants, entrepreneurs, ...



BNI



Club d'affaires

Protéine

Stimulez vos relations commerciales



Echanges thématiques, rencontres interclubs, moments conviviaux, entraide, opportunités de tisser des relations de confiance

Spécificités :

- 1 ou 2 représentants de chaque secteur
- Cotisation annuelle : 400 à 1500€ moyenne (pourquoi?)
- Obligation de présence minimum (Ou Représenter)
- Horaires et nombre de rencontres (2 à 4 fois par mois)
- Obligation de rencontrer des membres individuellement
- Outils de promotions des contacts des membres (Visites et reconnaissance nationale « DCF Awards »)
- Possibilité d'inviter un client à partager une réunion thématique pour aborder ou faciliter des projets

Inscription des ESAT dans les réseaux d'entrepreneurs

- Différents types de réseaux

Unions patronales



Définition des lignes directrices et les communiquer aux instances publiques

Réseaux sociaux professionnels



Réseaux commerciaux (Du secteur ESAT / EA)



Plateformes Commerciales



Inscription des ESAT dans les réseaux d'entrepreneurs

► Partage d'expériences

Groupe industriel Suisse de 2200 personnes,
usine de Châlons 120 Salariés



1/ Une étape d'un parcours de vie, d'un travailleur d'ESAT en autonomie dans une industrie métallurgique pendant plusieurs années

2/ Après 40 ans , changement d'activité suite à l'arrêt d'une ligne de production pour des personnes salariés du milieu dit « ordinaire ».

Quelles visions dans l'environnement, du handicap et du travail ?

Quels leviers ?

Quels leviers pour accompagner les entreprises dans une politique d'emploi des PSH



Quels leviers pour accompagner les entreprises dans une politique d'emploi des PSH

► Merci de votre attention.

Sources sites (Capture de l'écran recommandée):

Agefiph, ouvrir l'emploi aux personnes handicapée

<https://www.agefiph.fr/>

Estimez le montant de votre contribution à l'obligation d'emploi | Agefiph (OETH)

https://www.agefiph.fr/employeur/simulateur_doeth/simulation

Agefiph - Accords agréés fiche N° 3

<https://www.agefiph.fr/sites/default/files/medias/fichiers/2019-07/FICHE 3 - ACCORDS AGREES.pdf>

Qu'est-ce que la responsabilité sociétale des entreprises (RSE) ? | economie.gouv.fr

<https://www.economie.gouv.fr/entreprises/responsabilite-societale-entreprises->

Définition ISO 26000

[rsehttps://iso26000.fr/](https://iso26000.fr/)

PRITH Grand Est

<https://prith-grandest.fr/>

<https://www.monparcourshandicap.gouv.fr/glossaire/prith> (PRITH)

Organismes de conseils et d'insertion

[Accueil - Cap emploi 51 \(capemploi-51.com\)](https://www.capemploi-51.com)

[Permanence du Jard | MDPH de la Marne \(mdph51.fr\)](https://www.mdp51.fr)

Programme de professionnalisation Région Grand Est - Gratuit

<https://www.grandest.fr/wp-content/uploads/2017/07/1191-acteurs-de-la-formation-pro.pdf>

